

2022“よい仕事おこし”フェア

コロナに負けるな!
大商談会



#ともに笑顔に

ご参加された
《皆様の声》

東京ビッグサイト 12月6日(火) 10:00-17:00
南3・4ホール(東京都江東区有明3-11-1) 7日(水) 10:00-16:00

"よい仕事おこし"フェア実行委員会

■ 2022“よい仕事おこしフェア”の概要

名 称 2022「よい仕事おこし」フェア コロナに負けるな！大商談会」

日 時 2022年12月6日（火）10:00～17:00 12月7日（水）10:00～16:00

会 場 東京ビッグサイト 南3・4ホール（東京都江東区有明3-11-1）

出展者数 446社

- 特 徴
- ・ 出展者様にブース内で展示を行っていただき、ご来場者様に対して、自社の製品・技術・サービス等をPRしていただきます。
 - ・ 事前に商談希望者を募ることにより、当日の商談機会を効率的に創出させていただきます。
-



【皆様の声①】 多くの商談でビジネスチャンスが拡大！



出展者A様
(金属表面処理加工)

フェア二日間で合計51先と面談、そのうち次に繋がりそうな有効面談が30件、すでに見積り依頼があった先が3先ととても充実して大満足の展示会でした。また、思いもよらなかった大手食品製造メーカーさんもブースを訪ねてきてくれてビックリしました。コロナ禍で苦しんでいる我々のためにこのような有益な場を設けていただきありがとうございました。来年もぜひ参加させてください。



出展者B様
(食品)

新分野の農業系でしたので、食品ブースと直接関わりはなく商談に不安を感じておりましたが、支店の方がサポートしてくれたので20社程と面談することができ、そのうち10社程今後の取引に繋がりそうなところが見つかり良かったです。
全国の信用金庫が協賛していることで地方の自治体、信用金庫のお客様に当社の取り組みを知って頂けたことが非常に良かったです。ありがとうございます。また、次回も絶対に参加させていただきたいと思っております。参加して本当に良かったです。



【皆様の声②】 高い費用対効果を実現！



出展者C様
(金属加工業)

大田区主催のフェアにも何回か出展したが、**来場されるお客様の数が圧倒的に多く、出展料は安く感じた。**次回も是非出展したい。自社開発新製品(バイオエタノール燃料暖炉)の展示が大好評で次に繋がる商談が何件もあった。様々な業種の方と出会い、違った角度からのアドバイスを貰いとても参考になった。新製品に関してメディアの取材を受けるなどとても貴重な経験をさせて貰った。



出展者D様
(加工部品製造業)

- ・事前商談とは別に、支店職員さん同士で、当日お互い出展している企業さんを紹介して頂きました。他のビジネスフェアに参加していますが、こんなことはありません。職員の方の熱意が凄く感じられて、さすが城南さんだと思いました。感謝しかありません。
- ・出展料が11万は安い。相場はだいたい25万ぐらいです。それでいて、開会式も拝見しましたがスケールが大きくて驚きました。



【皆様の声③】リアル開催による質の高いコミュニケーション！



出展者E様
(金属機械加工業)

フェアには毎年参加していますが、やはりリアルに限りますね。
これまでの復興支援色のフェアから、本業支援をメインとしたフェアとなった事は聞いていましたが、実際に参加して、こんなにもものづくりの会社が一同に、しかもかなりの専門性の高いものづくり企業が集まっており、正直びっくりしました。フェアで久しぶりに顔を合わせた仲間もいて本当にあっという間の2日間でした。



出展者F様
(コーヒー豆卸・カフェ)

初めてのフェア参加でしたが、本当に参加して良かったです。リアルでの商談で、たくさん商談成立しただけでなく、我々が想定していなかったお客様の実際のニーズを知れたり、我々の商品の新たな販路拡大の可能性を知れたりできる良いきっかけにもなりました。本当に参加して良かったです！（一緒に参加されていた従業員の方も「社長が本当にキラキラしてイキイキした顔をしていました」と話されていました）



【皆様の声④】 営業力や品質の向上にも効果あり！



出展者G様
(食品商社・製造業)

通常の営業では難しい大手企業数社と名刺交換ができました。



出展者I様
(食品・冷凍ケース製造)

飛び込みで来られた出展者の方に商品説明を行なった所、社内販売が可能かどうかなど具体的な話になったり、本業は冷ケース製造販売である事から、同じ食品ブースで出展していた企業から、ケースの入替を検討しているといった話も聞けたりするなど、出展してみないと分からない事が多く、今回出展して良かった。



出展者H様
(プラスチック製造業)

商談やブースにおいて直接売上に繋がる話や製品の品質向上のヒントになる話などがあり、参加して良かったです。



出展者J様
(製造業)

当社はコロナ前は毎年のように展示会に出展していましたが、今回の出展が約5年ぶりの出展となり、若い営業マンにとっても名刺交換等、営業の実践の場にもなり大変良かったです。

■ ご来賓の皆様からたくさんの激励のお言葉を頂きました！



秋葉 賢也 様



小池 百合子 様



小泉 進次郎 様



野田 聖子 様



信用金庫関係者の皆様



全国の首長の皆様

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ 同じ業種でもやっていることが異なるお客様、事務所から近いお客様と出会えたことで協力してもらえそうな先に出会えて感謝しています。また、商談以外でも沢山のお客様に当社を知ってもらえたことを嬉しく思っています。
- ・ バイヤー商談会にて事前申込ができたため有効な商談ができました。また出展ブースでも全国各地の様々な業種の方から話し掛けて頂き、刺激的で楽しい1日を過ごすことができました。
- ・ ビールの販売目標250本は達成しそうです。また、コラボビールの相談も予想以上に話がありました。また、自分もやってみたいと言う方が多かった事が驚きでした。今回の目的にクラフトビールを広めたいと言う目的もあったので収穫になりました。
- ・ 一般来場者や出展者同士の商談で、独自開発をした、生スコーンを周知する事が出来大変良かった。
- ・ 今回、様々な会社と会って話をする機会を設ける事が出来て本当に良かった。店舗展開をして間もないけども、商品の説明を聞いて買ってくれたり、噂を聞いて買いに来てくれたりするなど、名前を覚えて貰える良いキッカケになった。
- ・ 今後販売予定のキャンプ用品をメインに展示しましたが、キャンプ場経営者や地方自治体からも多く声をかけていただき、これから本格的に展開していくにあたり、実際の声が聞けて良かったです。多くの方が足を止めてくださり、意外な業種の方から声をかけていただくことも多かったです。色々な方と話せたことで、新たな発見があり良かったです。
- ・ 今回の業種を絞った商談会においては目的が明確化となるため会場はビッグサイトで良かったと感じます。また、関連企業の方が多くて、前回の全業種対象のフェアよりも有益な情報が得られました。
- ・ 開会式を見ていて、涙が出ました。感動的でアメリカ(社長さんはアメリカ人)のフェアとは違い温かみがありました。商談の機会が本当に多く、複数の商談成立が間違いなく見込まれ、出展して本当に良かったと感じます。スタッフの支店職員さんが本当に頑張ってくれて感謝しております。
- ・ 初めての出展ですが、非常に多くの商談の機会がありました。幾つかの話は間違いなくマッチングすると思います。開会式、閉会式ともに見ました。信用金庫はやはり我々には最高の金融機関だと感じました。出展者同士でも商談になる話がありました。サポートしてくれた支店職員さんが案内してくれた先です。本当に一生懸命にサポートしてくださり感謝しております。次回があれば必ず声を掛けてください。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ フェアの規模感に驚き、また盛り上がりにも大変驚いた。
- ・ 事業内容、商品等含め、会社のことを知っていただく良い機会になった。
- ・ 商談やブースでの話をきっかけに、今後自社商品を取り扱ってもらえる可能性のある方と多く出会えたので、今回のフェアでの繋がりを活かして、事業に勤しんでいきたい。
- ・ 弊社の商品を導入する側の意見を聞いたので、今後のビジネスの参考になった。
- ・ しっかりした商談が今回初めてだったため、**営業推進方法等、貴重な経験**ができた。
- ・ フェアの規模が想像よりも大きく、とても驚きました。
- ・ 様々な企業様と交流することにより、新たな発見がありました。
- ・ 今回商談やブースで企業様とお会いし、**得た情報等今後の事業、販路拡大に最大限活かしていきたい**です。
- ・ **他の展示会にはない、盛り上がりやいい意味での“敷居の低さ”**が我々中小・零細企業にとって、何よりもビジネスチャンスに繋がる。
- ・ **信用金庫のお取引先様**ってことだけで安心でき、初見から同じ目線で心を割って商談できる。
- ・ 出展されている方々や信用金庫の皆様のこのフェアに対する熱量には本当に驚かされる。
- ・ 商談でビジネスマッチングに繋がらなくても、**製品および事業への助言をいただき大変勉強になった**。また、他事業者との会話から次の事業に繋がる新しい発想もうまれた。
- ・ 強いて言うのであれば、ものづくり出展企業を金属加工にかかわる分野に限定し過ぎず、ものづくり企業全般とかにいただいた方が、より一層出展企業同士で新たなビジネスチャンスが生まれたのではないかと思う。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ 初めてのフェア出展だったのでもっと装飾品を増やせばよかったと反省。フェアの雰囲気もよく、事前商談を組んだ先以外にも、挨拶ついでに商談、営業できる雰囲気はとてもよかった。バイヤーや官公庁等普段直接話せない先もあるので、非常に勉強になりました。
- ・ 全国から行政や自治体が多数参加され、新たな出会いが沢山生まれ、具体的なお話を頂いた自治体もあり、何より当社の取り組みを全国の方々に知って頂く絶好の機会となりとても有意義な時間となりました。また、物販についても職員の方々にご協力頂き、多くの方々に当社の商品を購入頂き本当に有難うございました。
- ・ 当社、卸売のため、出展者や来場者と直接取引することではなく、今回、マッチングには至りませんでした。消費者のニーズを直接確認でき、フェアに参加させてもらって良かったと思っております。今後、オンラインの販売を考えているため、今回の消費者様の声を参考にさせていただきます。有難うございました。
- ・ 今まで展示会やイベントに出展した経験がなく、初めてのことであった為、ブースの装飾やデザインがいまひとつであったことが反省点です。しかし今回のフェア出展では、自社のお酒について興味深く色々聞いてくれるお客様や試飲して頂いて美味しいと言われるお客様と接することが出来て大変嬉しく思いました。自社の商品を今回のようなフェアという形でPRする機会というのはあまり多くないため、今回のフェアでより多くの人に「惣花」の名前を周知できたこと、大変光栄に思います。
- ・ 今回フェアに参加させていただいたお陰で様々な出会いがあり、今後の商談に繋がる話もいただきました。フェアに参加しなければ何も無かったので、初めての出展でしたが本当に出展することが出来て良かったです。
- ・ フェアに出展させていただき有難うございました。今回のフェアは様々な方がブースに来ていただき、思いがけない出会いが沢山あり、今後の売上増加に繋がりそうな企業様とも出会うことが出来ました。
- ・ 初めての出展だったので、フェアのイメージがなかったが、お互いに提案型の商談ができたので、大変有意義で、非常に楽しかった。
- ・ 支店の職員が、よくサポートしてくれたので、心強かった。特に、手作りのホテルへのアクセスマップが良かったので、持ち帰ることにした。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- **かわさきFMの出演は、良い経験となった。**もっと川崎市の観光情報などを話せればと心残り。これからも情報発信していきたいと思う契機になった。
- **当社は宿泊特化型のホテルで、他のホテルとの差別化が難しい中で、色々な企業さんとのマッチングの機会を、提供していただいた。**この出会いを活かし、ホテルの価値を高めていきたい。ありがとうございました。
- **今回が初めてのフェア出展でしたが、2日間を通じて約50先ほどの引き合いがあり、予想を上回る商談件数で実際に契約に至りそうな話しも出ましたが、何よりも多くのかたに自社が開発した自慢の装置に興味を持って戴いたことをスタッフ全員大変嬉しく感じ、気持ちよく引き揚げる事が出来ます。**今回はご案内下さりありがとうございました。
- **当初韓国出張の予定をキャンセルし、蒲田のホテルに宿泊しながら、スタッフ様とお二人で対応いただいています。**積極的に他のブースを回られたり、ブースに見える来場者とも熱の入った商談をされたりして、**10件超の有効な話があり、手応えを感じていました。**また、これまでメーカー側(日立製作所出身)として展示会は行かれてきましたが、出展は初めてで、この貴重な経験を活かして、今後、専門展への出展をしていきたいと感じました。参加させて頂き本当に感謝です。
- **これほどの来場者とブースへの来客が多いとはとても驚きです。**ブースも広々として使い勝手も良いですね。同業者の方だけで無く一般の来場者では工具の専門商社の方も興味を持って頂き今後の顧客拡大に繋がればと凄く期待しています！
- **おかげさまで昨日は3社のバイヤー様と契約に結べる様な商談が出来ました！**
- **フェアに2日間出店させて頂き、ありがとうございました。**具体的な案件について相談することができ、今後、先方に訪問して商談を進めていくことになりました。また、**信金中金のステージプログラム(海外展開)も聴講し、個別相談もさせて頂き、大変有意義な機会となりました。**
- **この2日間、とても大勢の方々にブースにお立ち寄りいただき、新規事業のPRをはじめ、販路拡大につながる商談やバイヤーとの商談もできました。**また、思いも寄らない業界の方から相談をいただくなど、リアルの展示商談会ならではの予期せぬ出会いもあり、たいへん満足な2日間となりました。気が早いかも知れませんが、次回のフェアも是非出展したいです！

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ 今回出展されている、大田区内で加工業を営んでいる企業との新たな出会いがたくさんありました。当社への受注案件をもらえる話もありましたが、加工の発注をお願いできそうな企業も多く、今後の仕事の幅が広がりそうです。ものづくりコンシェルジュの方々3名にも興味深く見ていただき、大物で摩擦圧接ができる企業は少ないという強みを理解頂き、マッチングもして頂けそうで、本当にありがたいです。
- ・ 今回のフェアでは、たくさんの『刺激』をもらいました。当社同様に製造業を主業にしていた企業が将来を見据えて多角化し、水耕栽培施設を作ったり、防災おにぎりを事業化したりなどしているのを目の当たりにして、カルチャーショックを受けました。さらに、その支援を城南さんが行っていたと聞いて、さらに驚きました。また、長野県の飯田ビジネスネットワーク支援センターの方がブースに来ていただき、NEXCOと繋がりがあり、当社の自動制御に興味を示していただき、お繋ぎ頂けそうであるという具体的な話も頂いています。こういった違った職種や、全国各地の事業者さんと触れ合う刺激もあり、それを主催している城南さんは本当に素晴らしいと思います。また、商談件数30件、その中で将来の仕事に繋がる見込み先が3件でき、これから具体化していきたいと思っています。本当にありがとうございました。
- ・ 今回のフェア出展にあたり、数多くの企業や団体と出会いができてとても有意義なものとなりました。事前の商談準備をもう少し詰めていれば、当日に動き回れたと思うので、次回以降は事前準備をしっかりして望むことで最大限の効果を期待出来そうです。かわさきFMにも生出演させていただき、川本理事長との共演が出来て、会社のPRはもちろん、思い出の残るものとなりました。本当にありがとうございました。
- ・ 何度か商談会には参加しておりますが、過去と比較しても非常に満足しております。特に、フリー商談スペースが設けられてる点、商談時間が決められているところ、他の出展者様との交流ができた点は非常に良かったです！！物販ブースもあるので、ものづくりに興味がない方も当社の【カシメ機】を知って頂いた事も良かったです。
- ・ 2日間お疲れさまでした。フェアに参画させてくださり大変光栄に思いました。私どもまで明るい気持ちになり、励まされたように感じます。城南さんの若い職員の方々がお客さんの従業員のようにキキキと会社を売り込んでおられ、心打たれました。信用金庫、城南信金さんの真髓をみたように思います。引き続き宜しくお願いします。このたびはありがとうございました。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ 事前商談とは別に、支店職員さん同士で、当日お互い出展している企業さんを紹介して頂きました。他のビジネスフェアに参加していますが、こんなことはありません。職員の方の熱意が凄く感じられて、さすが城南さんだと思いました。感謝しかありません。
- ・ 両日多くのこれまでお会いしたことのない企業に会うことができ、商談もできてよかった。将来的に実のある話に繋がりそうで、出展して本当に良かった。
- ・ 12月の最繁忙期、スタッフ人員を考慮するとフェアに出展する事に当初は、大変に躊躇しました。城南さんに勧めていただき、全力で応援しますとのお声掛けで出展を決断しました。フェアを終えた今、城南さんには感謝しかありません。商談を通して次に繋がるビジネスチャンスを得られたことも大変な成果でありました。それ以上に1,000個以上用意した試飲用の紙コップが1日目でなくなり追加した程、来場頂いた沢山の方々に『さわやかおふい』を知って頂いた事が何よりの収穫です。他の出展者との繋がりもできた事も良かったですし、最高の機会を与えていただき、本当にありがとうございました。
- ・ 事前予約の商談以外に、予想していた以上の商談ができた。持ってきた商品がほぼ完売でき、予想以上の売上になった。商品の販売を通じ、いろいろな方々にPRでき、今後に通じる話もあった。
- ・ 本当に楽しいフェアでまた出展したいです。
- ・ 多くのお客様と色々なお話ができ情報を得ました。これからが本番です。また次回あったら再度参加したい。人材育成の場として本当によかった。
- ・ 色々なお客様とお話ができ情報を得ました。そして新たな考えも出展して生まれ本当に有意義な時間を過ごしましたとおっしゃってました。そして従業員の人材育成にも役立て本当によかったとおっしゃってました。
- ・ 予想以上に販売でき焼き菓子等粗利益率（20%～30%）が高い商品が販売できバイヤーさんと商談もあり、色々なお客様に知って頂き本当に大満足でした。城南信用金庫の職員の販売力と熱意に感動したとおっしゃってました。次回もまた出展したい。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- ・ 2日間、参加させていただきありがとうございました。よい商談が多数あり、実りある出展となりました。3年ぶりのリアル開催で、やはりface to faceで商談を行えたことが何より良かったです。またこういった機会があれば、是非とも参加させていただきたいです。
- ・ 大手のフェアと違い普段目にしない企業が出展していて身近にこんな企業があるのかと新たな発見があり今後の営業に繋がる出会いが沢山あった。
- ・ 次回は是非出展したい、アテンドした岡山県の信用金庫のお客様も関東の企業と具体的な話が出来て大変嬉しかった。
- ・ 今回商談したお客様全てが本気であり、レベル高い商談が出来たことに驚きました。また支店職員の皆様のサポートが素晴らしく、頼もしかったです。商談して、翌日見積りした当日に発注を頂けたことに感動しました。これも全て城南さんのおかげです。
- ・ 資金面だけでなく、それ以外のことも色々力を貸して下さい。それが我々中小企業にとっては本当にありがたいんです。
- ・ バイヤーの大手企業と直接商談できて良かった、話が進みそうな商談もできました。
- ・ ビジネスの来場者が多かったので、事前予約の商談以外にもブースで名刺交換して早速今週、直接商談アポイントがとれました。
- ・ 今まで自分がやってきた営業と違う切り口をこのフェアに参加したことで学べた。まさかこんなに規模が大きいフェアだとは思っていなかった。
- ・ 新聞社が取材してくれ記事に載るかもしれない。まさか自分の会社がそんなことになる機会をもらえるなんて、参加できて本当によかった。
- ・ リアル商談4件はすべて前向きな商談となりました。名刺交換も多数、サポーターの方にも大変お世話になりました。非常に盛り上がったフェアでいい2日間となりました。次回も是非参加したいです。
- ・ リアル商談3件、今後に関わる商談となり非常に充実した2日間でした。紹介いただいた東北地区信用金庫協会の常務様から来年の東北地区でのフェアの話もいただき、参加を考えたい。本当に盛り上がり多くの出会いがあり感謝しています。今後も色々なフェアや商談会に是非参加したい。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- この度は貴重な機会を頂き誠にありがとうございました。想像以上の人の多さに大変驚かされました。おかげさまで当初の予定を上回る売上を上げることができました。また、有意義な商談も多くすることができ、今後の事業に活かしていきたいと思えます。今後も同様の機会をいただければ、是非参加したいです。
- **他のイベントでは参加費25万程度が一般的な中、11万で出展でき、尚且つ来客数も多かったので本当に充実したフェア**でした。また、別に商談スペースを多数設けてあり、リアルな話をできる場所を提供して頂いたため、数件の契約に繋がりました。是非また来年も参加したいと思いますので、お知らせいただければと思っています。よろしくお願いいたします。
- この度は大変貴重な機会をいただき誠にありがとうございました。展示会等のイベントは初めてで、上手くいか不安でしたが、多くの会社様と商談する機会をいただき、有意義な時間にする事ができました。今回のフェアで自分たちの良かった点や改善点等を踏まえて、また出店する機会があれば参加してきたいと思えます。本当にありがとうございました。
- 普段中々こうして色々な業種の方と交流したり、商談するような機会がないので非常に良い経験となりました。今回当組合から出店させていただいた企業様も沢山の企業の方とお名刺交換や商談をすることができ大変喜ばれており、是非次回もお声かけ頂けるなら参加させて下さいと仰っておりました。
- 今回のイベントに参加させていただき、ありがとうございました。いくつかの商談については**見積もり等の具体的な話まで踏み込むことが出来ました**。また、実現できるか不透明ではありますが**海外展開の糸口となるお話も頂けました**。バイヤー様からは**取扱い商品の改善点のアドバイス等も頂けた**ので、さっそく改善に向けての協議をしたいと思えます。
- 今回は人員の都合で出展はできないものの、フェアに訪問による参加をさせて頂きました。**行政、大学、企業、と多数の商談を行うことができ、数社具体的に進展見込みがありました**。大学とは自社商品の遮音昨日について音響研究の共同研究に繋がりの話もあり、当社が欲していた学術的証明もできそうで、感謝しております。大変有意義な商談ができましたので、次回もお声かけ頂けると幸いです。ありがとうございました。

■ その他にも、続々と「皆様の声」が寄せられています！

- この度は、よい仕事お越しフェアに出展させて頂き、ありがとうございました。ブースには、80名を超える来訪者があり、有効な商談が4件、その内2件は注文に直結出来そうなお客様と出会うことが出来ました。また、他の出展者ブースを拝見することにより、備品等の色遣い等含め、今後のブース展示をより良いものにする為の参考になりました。大変有意義な商談会となり、感謝申し上げます。本当にありがとうございました。
- 有機EL照明の拡大鏡を利用した目視検査を行うための一式（3台程度）を検討するため、デモ機にて確認したいと現地でも申込みあり、他にも数件見積依頼を確保することができました。また、他ブースでは当社の製品を既に使っており、今後新製品に入れ替えを検討したいとも言っていました。ビジネスマッチングに特化したフェアということで、目的が明確なため、とても有意義な時間を過ごすことができました。
- 全国から色々な企業の方が来られるので本当にたくさんの人たちと出会えて、繋がれるこのイベントが素晴らしいと思う。準備から本番2日間まで、ずっとサポートしていただけで助かりました。こんなにやってもらえると思わなかった。たくさんの企業と商談が出来て、明るい希望が見えてきた。一度は出展を断ったけど背中を押していただき参加して本当によかった。お蔭で先が見える商談ができました。
- 普段参加されているものづくり企業の商談会に比べて、観光や食品のブースもあり異業種との交流も図れて大変良かったです。また、華やかさもありません。同じものづくり企業のブースにおいても、知らない技術を数多く知ることが出来ました。また、サポーターの方は一緒に営業して頂き親切に対応して頂きました。最後に川本理事長と野田聖子幹事長代行がブースに来て頂いた事は大変感動し一生の思い出となりました。ブースへの来場者60名、商談件数9件、うち情報交換4件、将来的な見込みあり2件、見積依頼受諾3県となりました。

2022“よい仕事”おこしフェアは、皆様のご協力をもちまして、
盛況の中、無事閉幕となりました！ありがとうございました。



【お問い合わせ】

よい仕事おこしフェア実行委員会 事務局
(城南信用金庫 地域発展支援部)

住 所：東京都品川区西五反田7-2-3

電 話：03-3493-8130

メー ル：chihatu@jsbank.co.jp